

はじめに

この本は「話す力」を伸ばすための本です。

ところで、「話す力」ってどんな力だと思いますか？

芸人やアナウンサーみたいに上手に話せるとか、かっこいい話し方かな、と思ったかもしれませんね。

もちろんそういう「話し方」も大切だけれど、もっと大切なのは「なにを伝えるか」だと私は思っています。

「これが好き！」「これを実現したい！」など、〈イイタイコト〉があるから、人はそれを伝えるために話す。つまり、「話す力」は、〈イイタイコト〉を伝える力なんです。

みなさんも日々の生活の中で、「話す力」を活用しているはず。たとえば、自己紹介をする時、「キャンプに行きたい」などとおうちの人にお願いごとをする時、学級会で発表をする時など、いろいろな場面で自分の〈イイタイコト〉を伝えようとしていますよね。

〈イイタイコト〉を伝えられれば、仲間が増えたり応援してもらえたりすることもあるし、世の中をよくしていくこともできる。だから私は、小学校や中学校で授業をするなどして、「話す力」を伸ばすための活動をしています。

この物語では、小学5年生のハルキ、ユウヤ、ヒマリ、エリナが、「やりたい！」「好き！」を伝えてどうしても実現したいことに出会います。それを実現させるためには「話す力」、つまりプレゼンが必要です。そこで4人は〈イイタイコト〉を伝えるための方法を学んでいきます。

ぜひ、みなさんも4人の子どもたちといっしょにプレゼンを学び、世の中を変えていきませんか。

2023年10月

たけうち あすか
竹内明日香

もくじ

はじめに	4
プロlogue～林間学校が中止になっちゃった～	8

だい しょ 第1章 みんなで流星群を見たい！

1 流星群がやってくる！	12
2 “イイタイコト”、伝わってる？	16
コラム 「言い出しちゃ」が仲間を集める！	24
3 “プレゼン”の3つの要素	25
4 「考える」の3つのステップ	29
5 考えるステップ①「広げる」 ～ふくらませる！ くわしくする！～	31
6 考えるステップ②「深める」 ～自分が主役！ どう思う？ どうしたい？～	41
7 考えるステップ③「選ぶ」 ～「正しさ」よりも「好き」～	49
8 校長先生にプレゼン！？	55

だい しょく
第2章

ぼうさいしゅくはくくんれん
防災宿泊訓練もやろう！

- 1 うまくいかなかったのは、なぜ……？ — 60
- 2 学校に泊まるには？ — 66
- コラム 「釜石の奇跡」につながったプレゼン — 70
- 3 防災宿泊訓練をやりたい！ — 71
- 4 味方を見つけよう！ — 85
- 5 もう一度プレゼン！ — 90

だい しょく
第3章

もり
けやきの森コンテスト

- 1 リュウさんからの提案 — 98
- 2 こんな裏庭、どうする！？ — 106
- 3 「伝える」ために大事なこと
～足から根っこ、口の周りをやわらかく～ — 110
- 4 アイデア、どう「見せる」？ — 123
- 5 いよいよ本番！ — 130
- コラム 人の心を動かすプレゼン — 143

エピローグ～けやきの森で～ — 144
「プレゼン」の力が世の中を変える！ — 148

2 “イイタイコト”、伝わってる？



「えっ、学校で星を見る会をしたいってこと？」

いいわねえ、とっても楽しそう！」

ここは天文台のロビー。天文台のプラネタリウム

で星の解説員をしているアスカさんは、大きな

目をもっと大きく見開いて、目をかがやかせなが

ら話を聞いてくれました。

「宇宙に興味をもってくれる子が増えると私もう

れしいわ。協力できることがあったらなんでも

い言ってね」

そんなアスカさんの言葉に、エリナは話し始めました。

「私、8月の流星群の日に、星をみる会を学校の校庭でやりたいなって思っているんです！ アスカさん、協力してもらえませんか？」

エリナの話を聞いたアスカさんはちょっと考えたあと、いたずらっぽく笑いながら言いました。

「流星群を見るなら、できるだけ空全体が見えるように、地平線まで見える場所が理想的なの。たしかに学校の校庭なら周りにじやまするものもないし、広々していて星空がよく見えそうね。

……じゃあ、エリナさん、私に“プレゼン”をしてくれる？ 学校で星をみる会を実現させるためのプレゼン」



「プレゼン？」

「なにそれ？」

きょとんとする4人に向けて、アスカさんはて
いねいに説明を始めました。

「プレゼンというのは、なにか変化を起こしたり
人を動かすために、自分の“イイタイコト”を
だれかに伝えること。たとえば、絶滅しそうな動
物っているでしょう？ 絶滅しそうだ、大変だ！

おも
と思っているだけではなに
かも変わらない。でも、だれ
か言い出しっぺの人がいて
『絶滅しそうなトラを守ろ
う！』って言う。すると、
その人の話を聞いて心を動



かされた人がいっしょに行動する。どんどんいっ
しょに行動する人が増えていって、トラが守られ
る。そうやって世の中がよくなっていることって

たくさんあるのよ。こんなに大きなおおテーマじゃなくとも、みんなはなにか、『これをやりたい！』って言葉にしてだれかに伝えたから実現できた』っていう経験、したことない？」

アスカさんからの問い合わせに、あっと声をあげてからハルキが答えました。

「伝えたからできたんじゃないなくて、伝えたけど

できなかつたことならあるよ。

この前、体育の授業で、クラス全員でできることがだったらなんでも好きなことをやっていいって言われたんだ。だからオレはキックベースがいい！って言ったんだよ。それなのに、キックベースはイヤだ、鬼ごっこがいいって言う人がいてさ。結局は鬼ごっこになつたんだよなあ……」



おも
思いだしてまたふてくされるハルキに、ヒマリ
が言い返しました。

「だからあ、キックベースだと力の弱い人は不利
なの！ 中には強くけったりできない人もいるで
しょう？」

するとハルキが負けじと言い返します。
「でも、鬼ごっこだって、足が速いやつが有利じゃ
ないか。キックベースは全員がバッターボックス
に立てるんだよ。全員にかならず出番があって、
その時はかならず応援してもらえるだろう？」

それを聞いて、ヒマリが目をまるくしました。



「えええ?! そんなふ
うに考えてたの？ ゼ
ンゼンそんなこと言つ
てなかったからわから
なかつたよ……」

「だって説明するの、めんどうくさかったから」

ふたり 二人のやりとりを聞いていたアスカさんが大き
くうなずきながら言いました。

「キックベースがやりた

い、鬼ごっこがいいって

大きな声で主張するだけ

じゃ、本当にイイタイコ

トは伝わらないってわか

る、いい機会だったみた

いね。ハルキさんはみん

のことを考え、キックベースをやりたいと

思っていた。めんどうくさがらずにその理由を説

めい 明していたら、ヒマリさんやクラスのみんなも、

ちゃんと考え方よと思ってくれたかもしれないよ

ね。実際、今ヒマリさんはハルキさんの話を聞い

て、それならキックベースをやってもよかったか

なって、思えたんじゃない？」



そう聞かれたヒマリは深くうなずきました。

「そんなふうにイイタイコトをちゃんと伝えるこ

とができるれば、相手の考え方や行動を変えることが

できるかもしれない。仲間や味方が増えて、やり

たいことを実現できるかもしれないよ」

アスカさんの言葉に、エリナも真剣な顔でうな
ずいてアスカさんに向かって言いました。

「私、学校で星をみる会をやりたい。そのために

アスカさんに協力してもらいたい。アスカさんを



せっとく
説得するためのプレゼンって、どうすればいいですか？」

しつもん
エリナの質問にアスカさんはにっこり笑って答
えました。

あいて
「じゃあ、どうすればイイタイコトを伝えられて
相手の心を動かすことができるか、いっしょに考
えてみましょうか」

「やってみたい！」

はじ
エリナだけでなく、みんな初めての“プレゼン”
に、興味津々です。

ポイント

ついで
イイタイコトをちゃんと伝えることが、
世の中を変える一歩になる。

そのために“プレゼン”がある！

コラム

「言い出しちゃ」が仲間を集める！

「やりたい！」を伝えて、それを本当に実現させた小学生

の例を紹介します。

小学6年生のアオイさんは、図工室の机が古くてあちこち

にでこぼこと穴があるため、絵を描いていると紙に穴が開いてしまうことがあるのが気になって仕方がありませんでした。そこで「図工室の机の表面をきれいにしたい！」と言つ

てみたところ、同じように感じていた友だちが何人もいて、

最終的には学年みんなで実施するプロジェクトになりました。

アオイさんが言い出しちゃになったことで、それを実現するためになにが必要か、だれに協力してもらうか、いつ実行

するかなどの具体的な実行計画を友だちといっしょに考える

ことができ、実現につなげることができました。今は、すっ

かり表面がきれいになった机で絵を描くことができます。

「思いを伝える」ことで、仲間が集まるのですね。

3 “プレゼン”の3つの要素



やりたいことを実現させたい

るためにイイタイコト

を伝える“プレゼン”とは

どんなものなのか、アス

力さんが話しあげます。

「プレゼンには、3つの要素があるの。

まずは、『考える』。プレゼンのテーマを決めた

り、イイタイコトはなにかをはっきりさせるため

に整理したりすること。

次に、『伝える』。これはプレゼンを聞いている

人に届くように、声の出し方や目線などを工夫す

ること。

あとひとつが、『見せる』。プレゼンの内容を資

りょう もの のみ ないよう し 料や物などで見せること。イイタイコトが伝わり

やすい印象に残る見せ方を考え、表現すること」

アスカさんはここまで話してから4人に向かってたずねました。

「ねえ、この3つの中で土台になるいちばん大切なことって、なんだと思う？」

エリナは首をひねってう~んと考えます。
「どれだろう……いくら内容がよくても声が小さくて聞こえなかつたら伝わらないし、見せる資料がわかりやすかつたら、それだけで伝わるような気もするし。3つともそれぞれ大切だよね」

アスカさんはうなずきました。
「そうね、もちろん3つが全部そろってはじめて、プレゼンが完成するの。その中でもとくに重要なこと、って考えてみて」

「ぼくは、『考える』だと思うな。自分がなにを言いたいのかをちゃんと考えるってこと。アスカさんがさっき『プレゼンはイイタイコトを伝えること』って言ってたよね」

ユウヤの言葉にみんなが「たしかに」と感心していると、アスカさんが説明を続けました。

「そう、ユウヤさんの言うとおり。プレゼンには『考える・伝える・見せる』の3つの要素が必要だけれど、いちばんの土台になるのが、『考える』ことなのよ」

そう言いながら、アスカさんは横にあったホワイトボードに大きさのちがう3つの箱が重なった
ようなものを描きました。

